Уважаемые студенты и выпускники!

Приглашаем Вас на **вебинар «Навыки продаж»**, который состоится **31 июля в 14 часов.**



Многие из нас являются заложниками определенных стереотипов, которые часто мешают в работе и развитии. Вебинар для тех, кто хочет быть лидером и стратегом. Участники вебинара освоят на базовом уровне инструменты и приемы, помогающие:

— налаживать коммуникации;
— управлять продажами;
— предоставлять сервис клиенту;
— этапы продаж.

На вебинар Вы можете зайти по ссылке, программа Microsoft Teams предложит Вам установить ее и зайти как гость.

https://teams.microsoft.com/l/meetup-join/19%3ameeting_NTc0ZmIzZjEtNGI4Ni00ODQzLWEzMjEtN2MxZTFjZjRiYWY5%40thread.v2/0?context=%7b%22Tid%22%3a%2261fe535e-2085-45f5-b807-bc916d249db2%22%2c%22Oid%22%3a%225cbee779-d9dc-4f35-a934-9d1fb7a2f14c%22%7d